

# Re-acciona

SERVIZOS | COVID-19



**Análise de mercados internacionais concretos en relación á nova situación motivada pola emerxencia sanitaria COVID-19 e as necesidades específicas do solicitante de cara á apertura ou permanencia en dito mercado.**



# En que consiste o servizo?

A internacionalización é a estratexia máis complexa que pode abordar calquera empresa, pero a globalización fai que sexa necesaria. Neste contexto, a estratexia de análise, selección e modo de entrada nos mercados obxectivo é vital para as PEMES, xa que permite principalmente acceder a novos mercados, atopar socios estratéxicos e buscar financiación.

## O SERVIZO ESTÁ BASEADO EN 4 PILARES

1. Acompañamento dun extremo ao outro do proceso

2. Realización dunha “Estratexia Operacional”: elaborar e traducir a estratexia en accións concretas

3. Anticipar os obstáculos para poder superalos

4. Formación e transferencia de coñecemento

Neste proceso trátase de definir unha estratexia operacional, con respecto á nova situación imposta polo COVID19, que permita tomar ás PEMES as mellores decisións sobre en que mercados debe concentrar os recursos e os esforzos para optimizar os resultados.

# Como se desenvolve o servizo?

O proceso de entrada e permanencia en mercados obxectivos resulta unha das decisións estratéxicas máis determinantes para o futuro dunha empresa. É necesario ter en conta un gran volume de información (estratéxica, financeira, legal, técnica, etc.), algo que pode ser difícil de xestionar para una PEME:

Market Strategy  
Presentación del servicio

## FASE 1

Análise da situación e deseño do plan de formación

**DURACIÓN ESTIMADA:  
6 MESES**

## FASE 2

Elaboración de informe de situación e plan de internacionalización (selección de mercados)

**FORMACIÓN INDIVIDUAL E TRANSFERENCIA DE COÑECEMENTO: MÁIS DE 60 HORAS DE CONTACTO COA EMPRESA + 2 TITORÍAS MENSUAIS INDIVIDUAIS**

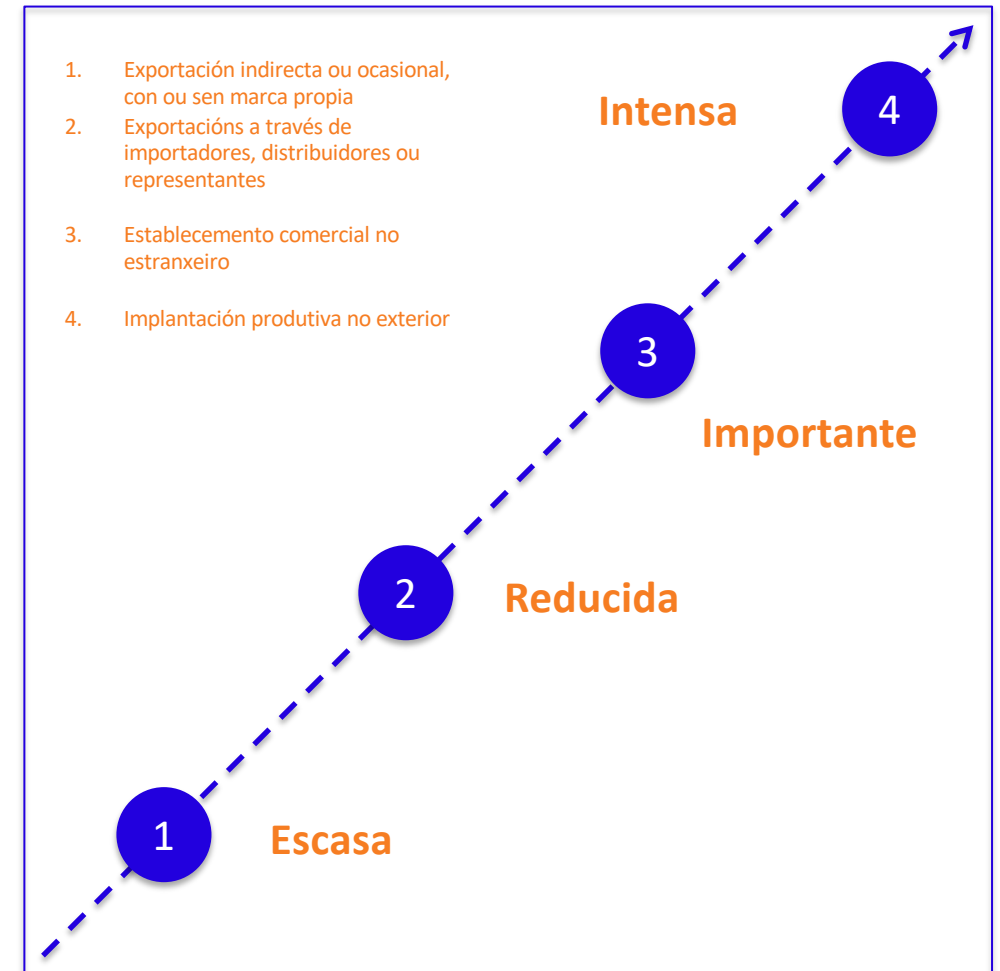
## FASE 3

Execución do plan de traballo e acompañamento

+

-

Grao de Internacionalización nun mercado



Esta actividade estará apoiada por unha rede internacional de socios, expertos en diferentes disciplinas...

...E por un “equipo multidisciplinar” de carácter permanente co obxectivo de deseñar e poñer en marcha a estratexia de entrada nun mercado, para así asegurar o éxito na súa execución.



# Qué actividades están contempladas?

Os servizos prestados estarán adaptados ás necesidades das PEMES, coa finalidade de alcanzar os obxectivos marcados no plan estratéxico

## ACCIÓNES INCLUÍDAS NO SERVIZO

- Aliñar a estratexia da empresa coa estratexia de internacionalización;
- Selección e priorización dos mercados obxectivo;
- Diagnóstico e estratexia de entrada no mercado ;
- Identificar aos socios potenciais que encaixan coa estratexia corporativa;
- Asistir no desenvolvemento de modelos de negocio para cada tipo de socio comercial potencial;
- Desenvolver un Memorando de Información para cada tipo de socio;
- Propor e acordar tácticas de acercamento a ditos socios;
- Iniciar, coordinar e participar nas negociacións de desenvolvemento de negocios coa finalidade de concluír un acordo;
- Acompañamento na posta en marcha do Plan, seguimento e avaliación;
- Formación e Titorías personalizadas por vía telemática e presencial.

Para máis información contacte con:

**Axperia**  
Ventures

STRATEGY, INNOVATION & INTERNATIONALIZATION

[market.strategy@axperia-ventures.com](mailto:market.strategy@axperia-ventures.com)

# Re-acciona

Programa para a mellora da competitividade  
das PEMES de Galicia

Deseña o teu itinerario de mellora competitiva

[reacciona.igape.es/reacciona-covid19](https://reacciona.igape.es/reacciona-covid19)



XUNTA  
DE GALICIA



UNIÓN EUROPEA



Xacobeo 21-22

Operación financiada pola Unión Europea, a través do FONDO EUROPEO DE DESENVOLVEMENTO REXIONAL (FEDER),  
como parte da resposta da Unión á pandemia da COVID-19

Apoiar os sectores máis afectados pola COVID-19